PERCORSO COSTRUTTORE

Resta in contatto.
Affina le tue competenze.
Promuovi nuove opportunità.

SEAGATE
PARTNER PROGRAM

Seagate Partner Program

Là fuori c’è un'economia dei dati. Noi del programma vi aiutiamo a capitalizzarla.

In una ricerca sponsorizzata da Seagate®, IDC ha scoperto che il 45% dei dati creati dall'IoT viene memorizzato, elaborato, analizzato e usato per le decisioni in prossimità o all'edge della rete. Siete pronti a capitalizzare questa tendenza? Realizzare soluzioni incentrate sulla qualità dei prodotti di Seagate è un ottimo inizio.

Il Seagate Partner Program è progettato per aiutarvi a entrare nei mercati nuovi ed emergenti attraverso:

Educazione e formazione

Generazione di domanda

Assistenza su vendite e marketing

REALIZZATO PER IL VOSTRO SUCCESSO

Benvenuti al percorso Costruttore

Il percorso Costruttore del Seagate Partner Program è stato ideato per aiutare i rivenditori a valore aggiunto, gli integratori e altri partner a fornire soluzioni innovative e di alta qualità, combinando potenti unità e sistemi di Seagate con i propri servizi.

Offre un accesso diretto a vantaggi come i fondi MDF (Marketing Development Funds), sconti per livello, supporto alle vendite e al marketing e molto altro. Siamo consapevoli delle vostre specifiche esigenze aziendali e vi aiuteremo a soddisfarle grazie a vantaggi personalizzati come questi.

Il nostro sistema multilivello offre l'opportunità di sfruttare un'ampia gamma di vantaggi mirati per potenziare la vostra azienda attraverso strumenti e risorse specifici. Al crescere delle interazioni commerciali con Seagate, passerete dal livello Partner al livello Oro, Platino, Titanio e Diamante, accedendo a ulteriori vantaggi, sconti e assistenza.

Supporto ed esperienza dai leader del settore

Semplificate le attività aziendali quotidiane e

Offrite soluzioni innovative e di qualità ai clienti

Vantaggi del percorso Costruttore

SUPPORTO FINANZIARIO

Supporto per la crescita della vostra azienda attraverso il co-marketing, il supporto con i fondi MDF (Marketing Development Fund) e gli sconti per livello riservati ai sistemi che si sbloccano man mano che avanzate nel programma.

VENDITA

Promuovete e cogliete nuove opportunità con la registrazione degli accordi, le architetture di riferimento, le unità di valutazione e la connessione con altri partner di Seagate, portando l'innovazione in settori nuovi ed esistenti.

EDUCAZIONE E FORMAZIONE

Per approfondire la vostra esperienza sulle soluzioni di memorizzazione all'avanguardia create da Seagate e dai nostri partner, offriamo corsi di formazione da seguire autonomamente in Seagate Champions™, oltre a casi specifici dettagliati su come i nostri partner stanno aiutando aziende reali a sfruttare maggiormente il potenziale dei propri dati.

MARKETING

Presentate con sicurezza ai vostri clienti delle soluzioni nuove e utili con risorse di marketing progettate in modo impeccabile e con il nostro supporto.

Fondi MDF (Marketing Development Funds)

Siete pronti ad ampliare la portata dei vostri clienti attraverso il marketing? Vi supportiamo noi, con il supporto finanziario di cui avete bisogno per le attività di generazione della domanda.[1, 2]

- Disponibile ai membri di livello Gold e superiore
- Decisioni prese entro 7-10 giorni lavorativi dalla presentazione per un massimo del 50% del costo dell'attività
- Le attività approvate devono essere completate entro il trimestre proposto
- Finanzierete l'attività e invierete la prova dell'esecuzione insieme a una richiesta di rimborso per l'importo dei fondi MDF approvati entro 7 giorni dal completamento dell'attività
- Dopo aver ricevuto la prova dell'esecuzione, vi rimborseremo entro 60 giorni
- Per ulteriori informazioni sulla richiesta dei fondi MDF, visitare la scheda "Vantaggi" nel portale dei partner

Esempi di generazione di domanda idonei

- Campagna via e-mail
- Webinar o evento di formazione per i clienti
- Sponsorizzazione fiere
- Telemarketing

Unità in valutazione

È possibile richiedere unità in valutazione per la qualificazione nel portale del Seagate Partner Program. Queste unità vengono offerte gratuitamente ai partner per consentire loro di ammortizzare i costi relativi ai test e alla qualificazione delle unità per diversi progetti.[2]

- Disponibile ai membri Gold e di livello superiore
- Al massimo due unità per invio di ordine
- Decisioni prese entro 7-10 giorni lavorativi
- Per ulteriori informazioni, visitare la scheda "Vantaggi" nel portale dei partner

Registrazione dell'accordo

Chiudete accordi più grandi con i sistemi classe Enterprise di Seagate grazie agli sconti esclusivi e alla protezione dei prezzi per le opportunità registrate approvate. Se avete un potenziale nuovo cliente per un sistema di Seagate, potete registrare l'accordo utilizzando la nostra applicazione di Registrazione dell'accordo e ricevere la protezione dei prezzi mentre la trattativa è in corso.

- Protezione dei prezzi per gli accordi registrati
- Indicazioni visibili all'utente finale di una stretta collaborazione tra Seagate Technology e la società del partner
- Supporto tecnico, commerciale e di marketing gratuito nella fase di trattativa per l'accordo
- Accesso diretto al personale tecnico altamente qualificato di Seagate Technology

Percorso Costruttore

Vantaggi per livello

		SEAGATE PARTNER PROGRAM BUILDER PARTNER	SEAGATE PARTNER PROGRAM BUILDER GOLD	SEAGATE PARTNER PROGRAM BUILDER PLATINUM	SEAGATE PARTNER PROGRAM BUILDER TITANIUM	SEAGATE PARTNER PROGRAM BUILDER DIAMOND
Requisiti	Soglie di vendita		50.000 dollari	250.000 dollari	2 milioni di dollari	Su invito
Supporto finanziario	Sconti di livello (solo registrazione di accordi sui sistemi[3])	Fino al 17%	17%	Fino al 23%	Fino al 27%	Fino al 30%
	Prezzi (solo unità)					✓
	Fondi MDF (su richiesta)		✓	✓	✓	✓
	Co-marketing / Pianificazione		✓	✓	✓	✓
Vantaggi commerciali	Assegnazione di account esecutivo/gestito di Seagate					✓
	Webinar / Generazione di domanda				✓	✓
	Funzione Dove acquistare sul sito Web di Seagate				✓	✓
	Sostituzione anticipata (solo unità)					✓
	Unità di valutazione (solo unità)		✓	✓	✓	✓
	Registrazione dell'accordo	✓	✓	✓	✓	✓
	Strumenti (strumento di configurazione, strumento costo totale di proprietà, ecc.)	✓	✓	✓	✓	✓
	Informazioni sui prodotti e supporto (schede di valutazione della concorrenza, posizionamento delle vendite, altro materiale collaterale, accesso al portale del marchio, ecc.)	✓	✓	✓	✓	✓
Formazioni	Formazione	✓	✓	✓	✓	✓
	Formazione in sede/dedicata					✓

[1] I fondi MDF sono su proposta e sono soggetti a disponibilità.

[2] In base ai Termini e alle condizioni.

[3] Sconto calcolato in base alle attività commerciali dei sistemi.

Note specifiche per area geografica

Cina: attualmente applicabile solo per le unità. Sistemi lanciati nell'anno solare '21, attualmente non sono previsti sconti di livello, registrazioni degli accordi o altri vantaggi specifici per i sistemi.

EMEA: registrazione dell'accordo disponibile solo per i sistemi, non per le unità.

È possibile registrarsi subito
come partner di Seagate all'indirizzo
seagate.com/partners

SEAGATE

© 2021 Seagate Technology LLC. Tutti i diritti riservati. Seagate, Seagate Technology e il logo Spiral sono marchi registrati di Seagate Technology LLC negli Stati Uniti e/o in altri paesi. Seagate Champions è un marchio commerciale o un marchio registrato di Seagate Technology LLC o di una delle società affiliate negli Stati Uniti e/o in altri paesi. Tutti gli altri marchi depositati o registrati appartengono ai rispettivi proprietari. Seagate si riserva il diritto di modificare, senza alcun preavviso, le condizioni di offerta o le specifiche tecniche dei prodotti. SC697.1-2102 febbraio 2021